

Wir suchen dich!

Als Bezirksleiter (m/w/d)
im Vertrieb – HGB §84
in der Region Elbe-Elster.

Wir haben seit mehr als 30 Jahren ein Ziel und arbeiten gemeinsam daran, unsere Kundinnen und Kunden an den schönsten Ort der Welt zu bringen: ins eigene Zuhause. Unser Team arbeitet eng und vertrauensvoll mit der Sparkasse Elbe-Elster zusammen und berät nachhaltig, allumfassend und verständlich rund ums Bauen, Wohnen und Finanzieren.

Auf unserem nachhaltigen Wachstumskurs sind wir auf der Suche nach einer motivierten/einem motivierten

Bezirksleiter (m/w/d) im Vertrieb – HGB §84

für unsere Gebietsleitung Niederlausitz.

Ihre Verantwortung:

- Sie gestalten Vertrieb zusammen mit den Sparkassen und in Ihrer Gebietsleitung.
- Sie sind dabei fachlich und verkäuferisch Ansprechpartnerin bzw. Ansprechpartner für alle Bauspar- und Finanzierungsthemen.
- Sie beraten als Unternehmerin bzw. Unternehmer unsere Kundinnen und Kunden in allen Bauspar- und Finanzierungsfragen.
- Durch Empfehlungen und Ihre positive Persönlichkeit gewinnen Sie neue Kundinnen und Kunden.
- Sie betreuen den vorhandenen Kundenstamm kompetent und bauen ihn systematisch aus.

Unser Angebot:

- Umfangreiche Provisionen und verschiedene, regelmäßige Bonifikationen sowie Sonderzahlungen.
- Erfolgsbasierte Grundvergütung.
- Finanzielle Unterstützung des Ausbildungs- und Einarbeitungsprozesses.
- Zuschüsse für Hard- und Software.
- Besonders für Quereinsteigerinnen bzw. Quereinsteiger: Ausbildung mit IHK-Abschluss.
- Sie erhalten die Gelegenheit zur Ausbildung zum Sparkassen-Betreuer bzw. zur Sparkassen-Betreuerin.

Das kommt noch dazu:

- Durch Ihr selbstständiges Arbeiten können Sie Ihre Work-Life-Balance mit flexiblen Arbeitszeiten zur perfekten Vereinbarkeit von Familie und Beruf selbst gestalten.
- In Ihrem Home Office können Sie mit Video-Beratungstools arbeiten.
- Genießen Sie Incentive-Reisen für Top-Berater bzw. Top-Beraterinnen.
- Wir unterstützen Ihre persönliche Altersvorsorge.
- Profitieren Sie von verschiedenen Rabatten.
- Wir bieten eine wertschätzende Unternehmenskultur, in der Teamgeist und Kollegialität als Leitbild dienen.

Das bringen Sie mit zu uns:

- Ihr Herz schlägt für den Vertrieb: Sie sind Verkaufsprofi und haben nachweisliche Erfolge, egal in welcher Branche oder Struktur.
- Sie bringen eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein Studium mit, bevorzugt im kaufmännischen Bereich.
- Sie bringen ein hohes Maß an Eigenverantwortung und Flexibilität mit.
- Sie legen Wert auf regionale Strukturen und nachhaltige Produkte.
- Sie sind Teamplayer und haben erkannt, dass gemeinsam mit anderen Kolleginnen und Kollegen der Erfolg am größten ist und mehr Spaß macht.

Dieses Angebot richtet sich sowohl an Bauspar-Profis als auch an vertriebsbegeisterte Menschen, die sich zutrauen, als Quereinsteigerin bzw. Quereinsteiger neue Wege zu gehen. Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte und kommen Sie in unser Team.

Weitere Informationen erhalten Sie vorab von Alexander Reinig (Gebietsleiter, Handelsvertreter) telefonisch unter 0162 6417623 oder per E-Mail an alexander.reinig@lbs-nordost.de.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich gern direkt unter www.lbsnordost-karriere.de.

Wir geben Ihrer Zukunft ein Zuhause.

LBS Landesbausparkasse
NordOst AG